

Your space for growth.



Mit klarem Kurs und einem starken Team an Bord unterstützen wir unsere Kunden dabei, ihre Real-Estate-Projekte erfolgreich zu machen. Dabei setzen wir auf Unternehmergeist, Leidenschaft und nachhaltiges Denken. Vertrauen, Verlässlichkeit und Transparenz sind für uns Grundlagen echter Partnerschaft. Mit Innovationskraft und echtem Engagement gehen wir über klassische Dienstleistung hinaus: Wir sind Mitdenker, Wegbereiter und Möglichmacher. Starten Sie mit uns durch – und gestalten die Zukunft der Immobilienwelt aktiv mit! n Sternen

JUNIOR CONSULTANT (M/W/D) FÜR DEN BEREICH INVESTMENT

VOLLZEIT (40 STD./WOCHE), FRANKFURT AM MAIN

DEINE AUFGABEN BEI UNS:

- Aufgabengebiet: Unterstützung des Teams bei der Akquise und dem Verkauf von Wohnimmobilien/Wohninvestments in Deutschland
- Training on the Job: Du wirst von Beginn an eng in unser Team integriert und Dich begleiten erfahrene Kolleginnen und Kollegen zu Kundenterminen. So erhältst Du einen umfassenden Einblick in alle relevanten Prozesse und entwickelst dich schnell weiter. Zusätzlich steht Dir in den ersten 12 Monaten eine erfahrene Ansprechperson als Mentor zur Seite
- Aufbau Deines Netzwerks: Zum Einstieg profitierst Du von unserem bestehenden Partner- und Kundennetzwerk. Gleichzeitig unterstützen wir Dich dabei, Dein eigenes Netzwerk aufzubauen und aktiv neue Geschäftsbeziehungen zu entwickeln
- Begleitung von Transaktionen: Du überzeugst potenzielle Mandanten von einer Zusammenarbeit und begleitest gemeinsam mit dem Team den gesamten Vermarktungsprozess – von der Akquise bis zum erfolgreichen Abschluss beim Notar

DEIN PROFIL:

- Vertriebskompetenz: Du hast Freude am Vertrieb und idealerweise bereits erste Erfolge erzielt. Auch ein Einstieg in die Immobilienbranche ist möglich – relevante Vorerfahrung ist wünschenswert, aber kein Muss
- Stärke im Kundenkontakt: Du überzeugst durch ein sicheres Auftreten, Empathie und die Fähigkeit, individuell auf Kundenbedürfnisse einzugehen. Der Aufbau und die Pflege von Netzwerken liegt Dir
- Affinität zur Immobilienbranche: Idealerweise bringst Du erste Berührungspunkte mit Immobilien mit. Bewerbungen aus angrenzenden Bereichen wie Banking, Automobilvertrieb oder Finanzberatung sind ebenfalls willkommen
- Teamorientierung: Du schätzt eine kollegiale Arbeitsatmosphäre und verstehst Erfolg als Teamleistung. Bei uns steht Zusammenarbeit klar vor Einzelinteressen
- Eigeninitiative: Du arbeitest strukturiert, denkst unternehmerisch und habst den Anspruch, Dich kontinuierlich weiterzuentwickeln
- Sprachkenntnisse: Du bringst sehr gute Kommunikationsfähigkeiten und Englischkenntnisse mit

Member of



apollo real estate GmbH & Co. KG • Schillerstraße 20 • 60313 Frankfurt • www.nai-apollo.de

UNSER ANGEBOT:

- Persönliche Wertschätzung und direkte Kommunikation
- Flache Hierarchien die Mitgestaltung und eigenverantwortliches Arbeiten erfordern
- Schnelle Entscheidungen mit individuellem Gestaltungsspielraum
- Familiäres Betriebsklima mit kollegialem, vertrautem Umgang auf Augenhöhe und starker Bindung unter den Kolleg:innen
- Individuelle Entwicklungsmöglichkeiten, persönliche Förderung und Weiterbildung
- Sichtbarkeit der eigenen Wirkung und der direkte Beitrag ihrer Arbeit zum Erfolg des Unternehmens
- Unsere gemeinsamen Werte wie Vertrauen, Verlässlichkeit und Verantwortungsbewusstsein prägen die Zusammenarbeit
- Betriebliche Altersvorsorge

WANN WOLLEN WIR GEMEINSAM STARTEN?

Deine Zukunft steht nicht in den Sternen. Bringe jetzt Schub in Deine Karriere und sende uns Deine aussagekräftige und vollständige Bewerbung mit Angabe Deiner Gehaltsvorstellung und Deines frühestmöglichen Eintrittstermins ausschließlich als PDF-Datei per E-Mail an: bewerbung@nai-apollo.de

Your space is our mission.